

# Региональный представитель в ЦФО ООО «ПРОМЭКС»

Рассматриваются кандидаты из любых городов ЦФО.

## Ключевые навыки:

- Ориентация на результат,
- Навыки переговоров,
- Аналитическое мышление.

## Обязанности:

- Развитие продаж на закрепленной территории,
- Работа с клиентской базой (работа как с существующей клиентской базой компании, так и поиск и привлечение новых клиентов, холодные звонки, обработка входящих заявок, заключение договоров),
- Обеспечение выполнения плана по продажам,
- Анализ потенциала продаж,
- Ведение переговоров технического и коммерческого характера на всех стадиях работы в рамках своих полномочий,
- Ведение необходимой отчетности.

## Требования к кандидату:

- Техническое образование (высшее или средне-специальное),
- Опыт продаж на промышленные предприятия,
- Знание отрасли и структуры закупок на промышленных предприятий,
- Опыт ведения переговоров с лицами, принимающими решения,
- Грамотная речь и навыки деловой переписки,
- Коммуникабельность,
- Готовность к частым командировкам.

## Мы предлагаем:

- Официальное трудоустройство и полный социальный пакет, предусматривающий все гарантийные льготы и надбавки в рамках действующего законодательства,
- Регулярная премия по результатам выполнения целевых показателей,
- Уровень заработной платы обсуждается с успешными кандидатами,
- Совокупный размер заработной платы абсолютно не ограничен и зависит напрямую от эффективности собственной работы.